

Inkuransbedömningar



Att tänka på vid bedömning av inkurans

- Hur ser er försäljning och produktionsprocess ut - säljer och producerar ni i långa eller korta serier
- Hur er avtalen med kunderna ut, är ni skyldiga att tillhandahålla/tillverka en produkt efter att den inte längre säljs i det ordinarie sortimentet.
- På vilket kan ni avyttra eventuella överblivna produkter - råmaterial ?
- Av vilken anledning blir produkten/artikeln inkurant?

Modeller för inkuranstrappor?

- Det vanligaste modellen bygger på omsättningshastighet (OH) dvs beroende hur många om året som artikeln säljs.
- En annan modell som jag varit med att använda bygger på ingen lagerrörelse alls under en viss tid.
- En tredje modell kan bygga på att artikeln blir omodern på grund av teknisk utveckling (datorer, telefoner mm)

Hur kan jag hjälpa er ?

Jag kan vara bollplank när ni ska genomföra en genomgång av ert artikelregister ur lönsamhetsperspektiv (produktionskalkyler, uppdelning av artikel utifrån typ av tillverkning, kunder mm). Detta brukar också leda till ett nytänkande av inkuransbedömningarna..